

地域密着型金融の取組み状況  
(平成19年度)

“With You プラン II”  
～役立つ“なんぎん”～

平成20年6月

南日本銀行

# 地域密着型金融の取組状況

## 1. ライフサイクルに応じた取引先企業の支援強化

項目	取組み内容	具体的取組み状況														
<ul style="list-style-type: none"> <li>・ 中小企業の様々な成長段階にあわせた審査・支援機能の強化</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>○ 事業再生への積極的取組み                             <ul style="list-style-type: none"> <li>・ 早期再生支援活動の推進による企業価値の保持</li> <li>・ 再生後の持続可能性ある事業再構築</li> <li>・ 経営者の意識改革への積極的関与</li> <li>・ 再生支援協議会等の活用</li> </ul> </li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>・ 企業支援室を中心に、再生可能な企業に対して中小企業再生支援協議会と連携してDDS（デット・デット・スワップ）の取組みや直面する各種リスクへの対応を行なうなど、企業価値の保持に努めました。</li> <li>・ 再生後の持続可能性がある事業再構築においては、お取引先企業から資料を提出いただき、経営改善計画の進捗状況を把握・確認のうえ継続支援に努めております。</li> <li>・ 企業支援室と営業店が連携して密度の高い訪問活動や面接の実施、また対象企業への駐在派遣により経営者の意識改革を図るなどの対応をいたしました。</li> <li>・ 再生支援協議会等との連携については積極的に行なっており、引続き関係強化を図ってまいります。</li> </ul> <table border="1" style="margin: 10px auto; border-collapse: collapse; text-align: center;"> <thead> <tr> <th rowspan="2">取組項目</th> <th colspan="2">平成20年3月末</th> </tr> <tr> <th>目標</th> <th>実績</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>経営改善支援取組み実績</td> <td>130先</td> <td>62先</td> </tr> <tr> <td>うちランクアップ先数</td> <td>10先</td> <td>12先</td> </tr> <tr> <td>うち再生計画策定先数</td> <td>20先</td> <td>3先</td> </tr> </tbody> </table> <p style="text-align: center; margin-top: 10px;">DDS（デット・デット・スワップ）： 中小企業再生手法のひとつで、既存の銀行債権の一部を資本的劣後ローンへ転換する取引</p>	取組項目	平成20年3月末		目標	実績	経営改善支援取組み実績	130先	62先	うちランクアップ先数	10先	12先	うち再生計画策定先数	20先	3先
	取組項目	平成20年3月末														
目標		実績														
経営改善支援取組み実績	130先	62先														
うちランクアップ先数	10先	12先														
うち再生計画策定先数	20先	3先														
	<ul style="list-style-type: none"> <li>○ 創業・新事業への積極的取組み                             <ul style="list-style-type: none"> <li>・ ソリューション営業能力の強化とネットワークを活用した支援</li> <li>・ 産学官等との連携強化</li> </ul> </li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>・ 「B-net」や「QFネット」からの情報や行内情報を「nangin-net」を通じて営業店から広くお客様へ情報提供を行っています。</li> <li>・ 財) かがしま産業支援センターや鹿児島県工業倶楽部主催のセミナー等に積極的に参加し情報収集を行いました。</li> </ul> <table border="1" style="margin: 10px auto; border-collapse: collapse; text-align: center;"> <tr> <td style="padding: 2px 5px;"><b>実績</b></td> <td>平成19年度創業・新事業支援融資実績 40件/1,366百万円</td> </tr> </table> <p style="text-align: center; margin-top: 10px;">B-net： 第二地銀協加盟行間によるビジネス情報交換制度 QFネット（九州金融情報ネットワーク）： 九州・沖縄地区第二地方銀行間による情報交換制度</p>	<b>実績</b>	平成19年度創業・新事業支援融資実績 40件/1,366百万円												
<b>実績</b>	平成19年度創業・新事業支援融資実績 40件/1,366百万円															

## 地域密着型金融の取組状況

### 1. ライフサイクルに応じた取引先企業の支援強化

項目	取組み内容	具体的取組み状況
	<ul style="list-style-type: none"> <li>○経営改善支援の強化                             <ul style="list-style-type: none"> <li>・業況悪化先に対する早めの対応強化</li> </ul> </li> <li>○事業継承への支援強化                             <ul style="list-style-type: none"> <li>・地域の情報ネットワークの活用</li> <li>・ビジネスマッチングの推進 (M&amp;A等)</li> </ul> </li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>・審査役の営業店訪問時や日常の審査役の営業店への指導により、業況が悪化してきたお取引先に対する早期の支援・対応の重要性について周知・徹底を図りました。</li> <li>・事業承継の相談に対し地域の総合事務所（法律・会計・税務）を紹介するなど幅広く対応しました。</li> <li>・ビジネスマッチング情報の提供を行内LANを通じて行なっております。</li> </ul>

### 2. 中小企業に適した多様な資金供給方法の提供

項目	取組み内容	具体的取組み状況
<ul style="list-style-type: none"> <li>・事業価値を見極める融資や中小企業に適した資金供給手法の徹底</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>○事業価値を見極める融資（不動産担保・個人保証に過度に依存しない融資の徹底）の強化                             <ul style="list-style-type: none"> <li>・審査能力（目利き機能）の強化</li> </ul> </li> <li>・資金供給方法の多様化（ABL等不動産担保・保証に過度に依存しない融資の開発・実施）</li> <li>・一次産業（農業分野）への積極的な融資取組み</li> <li>・地区内情報の収集（顧客への新しい調達手法の提供）</li> <li>・定性情報の適正な評価、定量情報の質の向上</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>・業種別担当審査役を配置し、目利き機能強化に努めるとともに、業界の動向や対応策を各営業店に示達し、目利き能力の向上に努めました。</li> <li>・仏壇の製造・卸・小売業者を初めとして、畜産業者（担保：肉用牛・繁殖牛）産業廃棄物業者等に対し、ABLの手法を活用した融資に取り組んでおります。</li> <li>・農林公庫との連携強化により勉強会の実施や新規融資に積極的に取り組んでおります。</li> <li>・地区内情報を収集のうえ、ABLの取組みや農業向け融資の取組み等、お客様ニーズへの対応を積極的に行っています。</li> <li>・定性情報の適正な評価・定量情報の質を向上させるため、研修態勢を強化し、スキルアップを図っております。</li> </ul>

実績	平成19年度 個人保証・不動産担保に過度に 依存しない融資の取組み実績 1,486件/ 4,621百万円
----	--

## 地域密着型金融の取組状況

### 3. 地域の情報集積を活用した地域経済への貢献

項目	取組み内容	具体的取組み状況
<ul style="list-style-type: none"> <li>・地域の情報集積を活用した持続可能な地域経済への貢献</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>○地域の面的再生（地域全体の活性化）                             <ul style="list-style-type: none"> <li>・「選択と集中」による地区のシェア拡大</li> </ul> </li> <li>・公民連携への積極的参画（コーディネーター的役割機能）</li> <li>○地域活性化につながる多様なサービスの提供（資金供給者の役割に留まらない）                             <ul style="list-style-type: none"> <li>・金融知識の普及（地域を担う若い世代や高齢者）</li> </ul> </li> <li>・地域の各方面との連携強化による金融ニーズの発掘・対応</li> <li>・経営資源を活かした収益につながる継続可能な地域貢献</li> <li>・多重債務者問題への関与（法律専門家の紹介、おまとめローンの活用・相談）</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>・医療福祉業に対する取引拡大を積極的に図った他、住宅ローン等の融資推進を行なうなどし、地区のシェア拡大に努めました。また、鹿児島市外の県内店舗においては、一次産業向けの融資取組みを積極的に行ないました。</li> <li>・お取引先4社の参加のもと、(株)鹿児島TL0の協力による技術相談会を開催しました。</li> <li>・平成19年4月学校への派遣講師登録を行い、平成19年9月にはインターシップの受入を実施しました。また、お客様向けの金融セミナーを開催するとともに、中学生の職場見学を受け入れるなど金融知識の普及に努めました。</li> <li>・鹿児島県商工政策課、産業立地課、企業立地課等と情報交換を行い、金融ニーズの発掘を行ないました。</li> <li>・(財)かごしま産業支援センター等から企業情報の収集を行なうなど、連携強化に努めました。</li> <li>・なんぎんランド、谷山社宅跡地、支店駐車場を地域の各種行事に提供しました。</li> <li>・垂水支店新築にあたり、地域の皆様に気軽に利用して頂くため、店舗2階にコミュニティスペースを設置しました。</li> <li>・地域との関係を密接にしていくことにより取引深耕・新規取引につなげてまいります。</li> <li>・おまとめローンの活用をおすすめするとともに、多重債務を助長することがないように「重要なお説明事項」を交付し、ホームページ上にも掲示しました。また、平成19年10月には多重債務防止ポスターを全店へ配布・掲示し、啓発に努めました。</li> </ul>